

Promoción  
exclusiva



Lleva Tu Próxima Negociación Al Siguiente Nivel  
Con El Acompañamiento De Nuestros Expertos

Sabías que...

Las organizaciones dentro del top 25 percentil  
consiguen más del **8% de ahorro anual**  
ejecutando eventos de e-sourcing competitivos.\*

## ¿Qué incluye esta promoción?

Al contratar nuestros servicios de BPO, los participantes en el Masterclass: "Navidad Estratégica: Mejores Prácticas Para Subastas Electrónicas", obtendrán la gestión de una negociación electrónica con hasta seis proveedores, con un descuento especial, bajo los términos y condiciones mencionados en este documento.

**12%**

Descuento

Si contratas  
entre el **8 y 10**  
de noviembre  
2023

**8%**

Descuento

Si contratas  
entre el **13 y 24**  
de noviembre  
2023

**5%**

Descuento

Si contratas  
entre el **27 y 30**  
de noviembre  
2023

Nuestro servicio de BPO incluye el acompañamiento de nuestros expertos en diversas etapas y actividades: entrenamiento a proveedores, configuraciones en SAP Ariba Sourcing, ejecución del proyecto y seguimiento en línea durante la ejecución de la negociación. La promoción es válida al contratar el servicio del 8 al 30 de noviembre de 2023 y la negociación debe ejecutarse hasta 60 días naturales posterior a la contratación.

✦ Empieza a preparar los regalos de navidad, ✦  
**Regístrate aquí para solicitar el descuento**

### Términos y Condiciones

Promoción válida únicamente para los asistentes virtuales al Masterclass "Navidad estratégica: Mejores Prácticas Para Subastas Electrónicas" llevado a cabo el día 8 de noviembre de 2023, vía Zoom. Solo se aplicará un descuento por empresa. Los descuentos serán válidos del 8 al 30 de noviembre de 2023. Categorías a negociar, se requiere acordar entre las partes, previo a la negociación. El evento se limita únicamente a una sola ronda de negociación. En caso de contratar la herramienta de sourcing se podrá acreditar el costo de este servicio de la BPO dentro del costo total del proyecto. Cualquier detalle no escrito en este documento deberá ser acordado por ambas partes.

\* Key Metrics and Best Practices to Improve Source-to-Pay Performance, Benchmark 2022, SAP